

宏國學校財團法人宏國德霖科技大學 112 年校務研究成果報告

校務研究議題：創業入門課程對大一學生創業適性分析研究

負責單位：通識中心

研究人員：趙榮輝

壹、研究目的 (建議條列式說明即可)

本研究的目的在於探討學生參與以大一通識課程「創業入門」後，學生個人在創業情境中，表現出的創業潛力和適應性。

貳、研究方法

文獻分析 問卷調查 深度訪談

內容分析 資料蒐集 其他研究方法：

本研究以近 2 年修讀大一通識課程「創業入門」，日夜間大學部一年級學生為對象，修讀人數合計共 268 人。問卷調查內容共有五大類題，分別針對人格特質、工作態度、專業技能、人脈資源及市場條件等，共 55 題問卷內容進行調查。

研究工具以 SPSS PASW Statistics 18 統計分析軟體進行量化分析，以次數分析為主要歸納成因，前四個類題因問卷題數較多，故主要成因內容取次數最多的前五名，第五類題因問卷題數只有 5 提，故只選次數最多的一名為最主要成因。

參、研究結論與建議 (建議條列式說明即可)

問卷調查內容第一類題：人格特質方面，A4 我對周遭的事物充滿好奇心，樂於多看看，多學習，多了解 (219 位同學勾選)；A9 我主動積極完成我想做的事情 (195 位同學勾選)；A10 我所追求的生活目標與價值我自己決定 (190 位同學勾選)；A11 我認同有效能的做事，比花很多時間努力重要 (180 位同學勾選)；A14 我用多元角度看事情 (178 位同學勾選)。

問卷調查內容第二類題：工作態度方面，B2 我認為認真工作就該有合理報償 (223 位同學勾選)；B10 我認為有效能的工作比花長時間工作重要 (222 位同學勾選)；B1 我覺得我應該為自己和團隊成果負責 (212 位同學勾選)；B4 我樂於投入自己理想的工作 (212 位同學勾選)；B9 我認為創業應該要有長期經營的打算而不只求短期獲利 (205 位同學勾選)。

問卷調查內容第三類題：專業技能方面，C5 我知道創業需要多種領域的專業 (201 位同學勾選)；C14 我願意投資時間、精神和金錢再學習 (196 位同學勾選)；C3 我覺得我的興趣和專業可以變現 (164 位同學勾選)；C6 我能投入大量時間和精神創業 (125 位同學勾選)；C1 我有兩張以上不同領域的專業證照或執照 (108 位同學勾選)。

問卷調查內容第四類題：人脈資源方面，D10 樂於分享、幫助別人 (224 位同學勾選)；D7 認識很多不同行業的朋友，隨時可以請教 (176 位同學勾選)；D9 容易認識新朋友 (169 位同學勾選)；D4 你願意跟客戶應酬以維持交情 (153 位同學勾選)；D5 潛在合作夥伴 (親友、同事、上下游廠商) 樂於和你合作 (149 位同學勾選)。

問卷調查內容第五類題：市場條件方面，E4 我清楚我的潛在消費族群 (135 位同學勾選)。

針對以上問卷分析結果得出以下研究結論：

同學修完創業入門課程，68% 同學總分在 60~85 分之間，具有創業潛力，因為就讀技職體系的同學，人格特質方面對周遭的事物充滿好奇心，樂於多看看、多學習、多了解。在工作態度方面，因為打工風氣盛，普遍認為認真工作就該有合理報償，較能腳踏實地，符合創業家務實的精神。在專業技能方面，同學知道創業需要多種領域的專業，願意投資時間、精神和金錢再學習，值得注意的是，40.3% 同學有兩張以上不同領域的專業證照。在人脈資源方面，同學樂於分享與幫助別人，符合創業家熱情的精神。在市場條件方面，同學清楚潛在的消費族群。

針對以上研究結論，本研究建議，因應技職同學務實特質，可以在大一下學期，考慮開設通識課程：創業管理課程，持續增強與補底同學創業的知識與未來創業意識，在實務方面，由於創業常需要跨領域合作，建議各系及各處室提出類似招生宣導，實質 5 分鐘的知識導覽支持措施，讓不同學院同學可以初步瞭解其他學院系科的主要專長為何，在校園營造創業跨域合作氛圍。

肆、附件

創業自評表

台語有一句話說「生意仔歹生」，意思是指做生意的這件事需要一點天賦，但也許你的骨子裡就是有個老闆魂蠢蠢欲動啊？或是你萬事俱備卻缺乏勇氣啊？看看現階段的你，有多麼適合當自己當老闆！

你認同的、符合你的敘述的請打勾。

A. 人格特質篇（一個勾2分，共30分）

- 1. 我喜歡有決策權
- 2. 我喜歡主導事情發展
- 3. 我對自己的判斷力很有信心
- 4. 我對生活周遭的事物充滿好奇心，樂於多看看、多學習、多了解
- 5. 我是自律的人
- 6. 我有一定的影響力
- 7. 我不怕失敗，挫折容忍度高、願意檢討改進
- 8. 我抗壓性高，能承受一定的風險
- 9. 我主動積極完成我想做的事情
- 10. 我所追求的生活目標與價值我自己決定
- 11. 我認同「有效能的做事」比「花很多時間努力」重要
- 12. 我一旦做出決定，很少後悔
- 13. 我不怕挑戰和變化
- 14. 我用多元角度看事情
- 15. 我的個性積極樂觀

- 14. 我願意投資時間、精神和金錢再學習
- 15. 我的專業不容易被取代

D. 人脈資源篇（一個勾2分，共20分）

- 1. 認識多少能決定事情而且會樂意幫你的人？（列名字：_____，2人以上得2分）
- 2. 有樂於一起創業、支援的夥伴？（列名字：_____，2人以上得2分）
- 3. 有參加社團組織（列：_____，2個以上得2分）
- 4. 你願意和客戶應酬以維持交情
- 5. 潛在合作夥伴（親友、同事、上下游廠商）樂於和你合作
- 6. 萬一接到大案子或臨時的案子，能動員5個以上的人馬。
- 7. 認識很多不同行業的朋友，隨時可以請教。
- 8. 曾擔任主管或專案負責人或曾任重要職務
- 9. 容易認識新朋友
- 10. 樂於分享、幫助別人

E. 市場條件（一個勾2分，共10分）

- 1. 我的商品或服務能被重複購買使用
- 2. 我對想創業的市場有一定程度的了解
- 3. 我在該市場有競爭力（更好的資源和優勢）
- 4. 我清楚我的潛在消費族群
- 5. 我的創業項目不容易被取代或被複製

A：_____ B：_____ C：_____ D：_____ E：_____

總分：_____

B. 工作態度篇（一個勾2分，共20分）

- 1. 我覺得我應該為自己和團隊的成果負責
- 2. 我認為認真工作就該有合理報價
- 3. 我會觀察市場且注意時代趨勢
- 4. 我樂於投入自己理想的工作
- 5. 我通常有兩種以上的方案可以完成事情
- 6. 我願意善盡社會責任，回饋社會
- 7. 想到我的理想即將實現，我興奮的廢寢忘食
- 8. 我享受工作盡心盡力，做到我滿意為止
- 9. 我認為創業應該要有長期經營的打算而不只求短期獲利
- 10. 我認為有效能的工作比花長時間工作重要

C. 專業技能篇（一個勾1分，共15分）

- 1. 我有兩張以上、不同領域的專業證書或執照
- 2. 不只一次，曾有人主動找談生意或找我合作（或挖角）
- 3. 我覺得我的興趣和專業可以變現
- 4. 我的專長或專業曾參賽得獎
- 5. 我知道創業需要多種領域的專業
- 6. 我能投入大量的時間和精神創業
- 7. 我有初期資金創業（_____）元
- 8. 我有在相關產業的資歷（_____）年
- 9. 我在正式創業前已經有客源
- 10. 我參加過財務相關課程
- 11. 我有銷售成功的經驗
- 12. 自覺有生意頭腦，懂得做生意的技巧
- 13. 我有多種生財管道

滿分95分，因為人算有時不如天算，更何況世間沒有十全十美的人和事。

累計85分以上的朋友，你是不是早就把創業當成職涯規畫的一部分？你可能已經開始著手創業計畫吧？你可能也已著手進行那些少數沒勾到的項目了，再加把勁，別浪費你的天賦和才華，加油！恭喜你囉！（突然覺得這樣說很像不負責任，幸好我們這種人很清楚自己才是自己人生的責任者）。

60~85分之間，你是有創業潛力的，針對沒勾到的好幾個項目，都要再培養和學習，建議要勇敢立定具體、可行的目標（針對沒勾到的那些啊！），堅持努力的行動，累積實力，就算創業時機還沒到，增加自己各方面的競爭力也是好事；如果已經投入創業，那就要更堅持你的創業理想，向前邁進。

未滿60分，可能你沒想過要創業或對創業還沒甚麼概念，把創業想得太美好而實際上創業要面臨很多真槍實彈的挑戰，總要先會走才會跑，如果有創業的想法，你需要多觀察、多學習，累積更多的實力才足以支持你在夢想之路較順利的前進。

伍、參考文獻

張耀文、張榕茜(2023)，創新與創業管理：從創意到創業。新北市：全華圖書。